

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
IDENTITAS TIM PENGUJI TESIS	iii
HALAMAN PENGESAHAN ORISINALITAS	iv
RIWAYAT HIDUP	v
UCAPAN TERIMA KASIH.....	vi
ABSTRAK (BAHASA INDONESIA).....	vii
ABSTRACT (BAHASA INGGRIS).....	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xxv
I. PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Penelitian	1
1.2. Rumusan Masalah	5
1.3. Tujuan Penelitian	6
1.4. Manfaat Penelitian	6
II. KAJIAN PUSTAKA	7
2.1. Penelitian Terdahulu	7
2.2. Landasan Teori	9
2.2.1. Pemasaran	9
2.2.2. Perilaku Konsumen (<i>Consumer Behavior</i>)	12
2.2.3. Proses Pembelian	28
III. KERANGKA PENELITIAN	33
3.1. Kerangka Pikir	33
3.2. Model Analisis	34
3.3. Hipotesis	34
IV. METODE PENELITIAN	36
4.1. Pendekatan Penelitian	36
4.2. Tempat dan Waktu Penelitian	36
4.3. Populasi dan Sampel	37
4.4. Metode Pengumpulan Data	38
4.5. Variabel dan Definisi Operasional	39
4.6. Validitas dan Reliabilitas	46
4.7. Metode Analisis Data	47
4.7.1. Analisis Regresi Linear Berganda	47
4.7.2. Uji-F	47
4.7.3. Uji-t	48
4.7.4. Koefisien Determinasi	48

4.7.5. Uji Asumsi Klasik	48
V. ANALISA DAN PEMBAHASAN	52
5.1. Uji Validitas.....	52
5.2..Uji Reliabilitas	554
5.3. Analisis Deskriptif Karakteristik Responden.....	55
5.4. Hasil Analisis	60
5.4.1. Hasil Regresi Linear Berganda	60
5.4.2. Hasil Uji Asumsi Klasik	64
5.5. Pembahasan	68
5.5.1. Karakteristik Responden.....	68
5.5.2. Pengaruh Faktor Pribadi terhadap Keputusan Pembelian.....	69
5.5.3.Pengaruh Faktor Psikologi terhadap Keputusan Pembelian.....	71
5.5.4.Hasil Penelitian dan Implikasi Manajerial	73
5.6. Keterbatasan Penelitian	75
PENUTUP	76
6.1. Kesimpulan.....	76
6.2. Saran.....	76
DAFTAR PUSTAKA.....	78
LAMPIRAN	80

